

PHIẾU THÔNG TIN TUYỂN DỤNG**I. GIỚI THIỆU VỀ STAVIAN INDUSTRIAL METAL:**

- Công ty Cổ phần Kim loại Công nghiệp Stavian (Stavian Industrial Metal.,JSC) được thành lập từ ngày 18/06/2021 với mục tiêu xây dựng một thị trường vật liệu kim loại công nghiệp sôi động, minh bạch và phát triển bền vững.
- Công ty Cổ phần Kim loại Công nghiệp Stavian tự hào là thành viên của Tập đoàn Stavian - Tập đoàn công nghiệp đa quốc gia quy mô lớn được thành lập từ năm 2009, với tầm nhìn phát triển bền vững, bảo vệ môi trường, có trách nhiệm cao với cộng đồng và trở thành doanh nghiệp nằm trong danh sách Fortune Global 500.
- Stavian Industrial Metal tự hào kế thừa mạng lưới phân phối nội địa lớn mạnh, đối tác uy tín tại hơn 100 quốc gia, vùng lãnh thổ và hơn 30 chi nhánh trên toàn thế giới của Tập đoàn Stavian, đồng thời sở hữu hệ thống văn phòng, kho bãi hiện đại bậc nhất tại Hà Nội, Hải Phòng, Thành phố Hồ Chí Minh, kết hợp với lợi thế về 5 mô hình kinh doanh toàn diện và chuỗi 25 giải pháp kinh doanh vượt trội phát triển độc quyền, chúng tôi đã và đang từng bước khẳng định vị thế là Công ty thương mại Vật liệu kim loại công nghiệp quy mô lớn, không chỉ phục vụ cho hệ sinh thái của Tập đoàn, mà còn đủ năng lực cung cấp nguyên liệu cho nhiều ngành công nghiệp có quy mô lớn trong nước và trên toàn thế giới.

Từ định hướng xanh đến năng lực công nghệ, Công ty Cổ phần Kim loại Công nghiệp Stavian đang từng bước hiện thực hóa khát vọng vươn xa - hướng tới mục tiêu đến năm 2030 sẽ trở thành một trong Top 10 thế giới về Gia công thương mại kim loại công nghiệp toàn cầu, Top 1 Đông Nam Á về Kinh doanh kim loại xanh và Dịch vụ Tín chỉ Carbon.

- Website: <https://stavianmetal.com/>.

II. THÔNG TIN CHUNG VỀ VỊ TRÍ:

1. Vị trí cần tuyển: Trưởng phòng Kinh doanh Quốc tế	Số lượng cần tuyển: Theo kế hoạch tuyển dụng
2. Thuộc Phòng/Ban: Thương mại Quốc tế 2	
3. Địa điểm làm việc: Tầng 12A - Vincom Center Đồng Khởi – Quận 1 – TP Hồ Chí Minh	

III. MÔ TẢ CÔNG VIỆC (Phạm vi công việc đảm trách):

- Lên kế hoạch đẩy mạnh sản phẩm theo các kênh, phân tích thị trường, xu hướng ngành nghề, đối thủ cạnh tranh theo chiến lược kinh doanh Công ty.
- Cập nhật thông tin thị trường Quốc tế, đưa ra các phân tích, tổng hợp dữ liệu, báo cáo, đánh giá đối với thị trường và khách hàng mục tiêu.
- Xây dựng chiến lược kinh doanh, mục tiêu, chỉ tiêu doanh thu, lợi nhuận và kế hoạch hành động cho hoạt động kinh doanh Quốc tế theo tháng/quý/năm. Chịu trách nhiệm trước BLĐ về doanh số của phòng kinh doanh quốc tế.
- Quản lý triển khai thị trường, hỗ trợ đội nhóm trong việc đàm phán chốt khách hàng và giải quyết các vướng mắc phát sinh trong quá trình thực hiện đơn hàng.
- Triển khai, giám sát các mục tiêu và kế hoạch kinh doanh. Đề xuất tham gia các chương trình triển lãm, hội chợ quốc tế phù hợp.
- Chịu trách nhiệm xây dựng quy trình làm việc, quy định, thủ tục và chính sách bán hàng trong quản lý hoạt động bán hàng.
- Đào tạo, tuyển dụng, quản lý, điều hành các hoạt động của phòng.
- Xác định các rủi ro thường gặp trong hoạt động kinh doanh quốc tế và thiết lập các phương án kiểm soát rủi ro.
- Đại diện hình ảnh cho Công ty tại các thị trường quốc tế được giao; đảm bảo uy tín quốc gia, thương hiệu Công ty và hiệu quả kinh doanh.
- Đưa ra các đề xuất cải tiến cho thị trường được giao để nâng cao hiệu quả kinh doanh.

11. Thực hiện báo cáo định kỳ theo yêu cầu của Ban lãnh đạo và các công việc khác theo sự ủy quyền hoặc chỉ đạo của Quản lý trực tiếp.

IV. YÊU CẦU VỚI VỊ TRÍ CẦN TUYỂN:

Bằng cấp/Chứng chỉ	Tốt nghiệp đại học trở lên chuyên ngành Ngoại thương, Kinh doanh quốc tế, Quản trị kinh doanh hoặc lĩnh vực liên quan.
Ngoại ngữ	Tiếng Anh thành thạo; biết thêm tiếng Trung hoặc ngoại ngữ khác là lợi thế.
Chuyên môn/Kiến thức	- Có kinh nghiệm phát triển kinh doanh và khai thác thị trường quốc tế; am hiểu điều kiện kinh doanh quốc tế. - Có kinh nghiệm làm việc ở vị trí tương đương từ 5 năm trở lên.
Kỹ năng mềm khác	- Ưu tiên kinh nghiệm kinh doanh xuất khẩu kim loại công nghiệp; kỹ năng đàm phán, giao tiếp, phân tích và lập kế hoạch tốt.
Tác phong	Chuyên nghiệp, nhanh nhẹn
Thời gian làm việc	Toàn thời gian. - 8h15 – 17h15 Từ Thứ 2 đến sáng Thứ 6 hàng tuần - 8h15 – 12h15 Thứ 7 (thời gian làm việc linh hoạt, có thể làm việc online tại nhà)
Yêu cầu khác	- Có khả năng chịu áp lực và làm việc với cường độ cao - Có khả năng giao tiếp, tiếp khách và đi công tác

V. QUYỀN LỢI ĐƯỢC HƯỞNG:

Mức lương	Thỏa thuận theo năng lực và kinh nghiệm
Quyền lợi	- BHXH, BHYT, BHTN theo quy định - Chế độ phúc lợi theo Quy định chung của Tập đoàn - BHSK nhân viên và người thân - Thưởng tháng lương 13, thưởng thâm niên, thưởng hiệu quả kinh doanh - Trợ cấp đi lại, ăn trưa, tặng ngày nghỉ phép, chính sách khuyến học - Tham gia các khóa đào tạo nội bộ nâng cao năng lực, và kỹ năng. - Môi trường làm việc cởi mở, sáng tạo, năng động, gắn kết.

VI. THÔNG TIN LIÊN HỆ:

CÔNG TY CỔ PHẦN KIM LOẠI CÔNG NGHIỆP STAVIAN

Trụ sở chính	: Tầng 6, Tòa nhà Imedia – 508 Trường Chinh – Phường Kim Liên – Hà Nội
Email	: tuyendung@stavianmetal.com
Website	: https://stavianmetal.com/
Liên hệ	: Vui lòng ghi rõ vị trí ứng tuyển trong tiêu đề email