

PHIẾU THÔNG TIN TUYỂN DỤNG**I. GIỚI THIỆU VỀ STAVIAN INDUSTRIAL METAL:**

- Công ty Cổ phần Kim loại Công nghiệp Stavian (Stavian Industrial Metal.,JSC) được thành lập từ ngày 18/06/2021 với mục tiêu xây dựng một thị trường vật liệu kim loại công nghiệp sôi động, minh bạch và phát triển bền vững.
- Công ty Cổ phần Kim loại Công nghiệp Stavian tự hào là thành viên của Tập đoàn Stavian - Tập đoàn công nghiệp đa quốc gia quy mô lớn được thành lập từ năm 2009, với tầm nhìn phát triển bền vững, bảo vệ môi trường, có trách nhiệm cao với cộng đồng và trở thành doanh nghiệp nằm trong danh sách Fortune Global 500.
- Stavian Industrial Metal tự hào kế thừa mạng lưới phân phối nội địa lớn mạnh, đối tác uy tín tại hơn 100 quốc gia, vùng lãnh thổ và hơn 30 chi nhánh trên toàn thế giới của Tập đoàn Stavian, đồng thời sở hữu hệ thống văn phòng, kho bãi hiện đại bậc nhất tại Hà Nội, Hải Phòng, Thành phố Hồ Chí Minh, kết hợp với lợi thế về 5 mô hình kinh doanh toàn diện và chuỗi 25 giải pháp kinh doanh vượt trội phát triển độc quyền, chúng tôi đã và đang từng bước khẳng định vị thế là Công ty thương mại Vật liệu kim loại công nghiệp quy mô lớn, không chỉ phục vụ cho hệ sinh thái của Tập đoàn, mà còn đủ năng lực cung cấp nguyên liệu cho nhiều ngành công nghiệp có quy mô lớn trong nước và trên toàn thế giới.

Từ định hướng xanh đến năng lực công nghệ, Công ty Cổ phần Kim loại Công nghiệp Stavian đang từng bước hiện thực hóa khát vọng vươn xa - hướng tới mục tiêu đến năm 2030 sẽ trở thành một trong Top 10 thế giới về Gia công thương mại kim loại công nghiệp toàn cầu, Top 1 Đông Nam Á về Kinh doanh kim loại xanh và Dịch vụ Tín chỉ Carbon.

- Website: <https://stavianmetal.com/>.

II. THÔNG TIN CHUNG VỀ VỊ TRÍ:

1. Vị trí cần tuyển: Chuyên viên Kinh doanh Quốc tế	Số lượng cần tuyển: Theo kế hoạch tuyển dụng
2. Thuộc Phòng/Ban: Thương mại Quốc tế 1	
3. Địa điểm làm việc: - Hà Nội: Tầng 6, Tòa nhà Imedia – 508 Trường Chinh – Kim Liên – Hà Nội - TP. Hồ Chí Minh: Tầng 12A - Vincom Center Đồng Khởi – Quận 1 – TP Hồ Chí Minh	

III. MÔ TẢ CÔNG VIỆC (Phạm vi công việc đảm trách):

- Thực hiện nghiên cứu thị trường, theo dõi xu hướng và cạnh tranh trong ngành.
- Tìm kiếm, khai thác và mở rộng khách hàng, đối tác, nhà phân phối ở các thị trường nước ngoài qua nhiều kênh khác nhau.
- Đàm phán, thương thảo hợp đồng, điều khoản giao dịch và xử lý các vấn đề phát sinh trong quá trình bán hàng.
- Duy trì và liên tục phát triển mạng lưới khách hàng quốc tế.
- Thực thi quy trình kinh doanh và đóng góp cải thiện (nếu có).
- Quản lý công việc trong môi trường áp lực cao, đảm bảo hoàn thành mục tiêu doanh số.
- Sẵn sàng đi công tác trong và ngoài nước theo yêu cầu của Công ty.
- Các nhiệm vụ khác theo phân công của Trưởng Bộ phận; tìm kiếm, khai thác và phát triển các đối tác, khách hàng tại thị trường quốc tế được phụ trách.

IV. YÊU CẦU VỚI VỊ TRÍ CẦN TUYỂN:

Bằng cấp/Chứng chỉ	Tốt nghiệp đại học/sau đại học chuyên ngành Ngoại thương, Kinh doanh quốc tế, Quản trị kinh doanh hoặc lĩnh vực liên quan.
Ngoại ngữ	Tiếng Anh thành thạo; biết thêm tiếng Trung hoặc ngoại ngữ khác là lợi thế.

Chuyên môn/ Kiến thức	- Có 1–2 năm kinh nghiệm sales B2B quốc tế/sales xuất khẩu; hiểu nghiệp vụ và chứng từ xuất nhập khẩu. - Có kiến thức về điều kiện kinh doanh quốc tế.
Kỹ năng mềm khác	- Ưu tiên ứng viên từng làm trong lĩnh vực kim loại, hàng hóa (commodities) hoặc vật liệu công nghiệp; không bắt buộc kinh nghiệm ngành thép. Kỹ năng đàm phán, giao tiếp và phân tích tốt.
Tác phong	Chuyên nghiệp, nhanh nhẹn
Thời gian làm việc	Toàn thời gian. - 8h15 – 17h15 Từ Thứ 2 đến sáng Thứ 6 hàng tuần - 8h15 – 12h15 Thứ 7 (thời gian làm việc linh hoạt, có thể làm việc online tại nhà)
Yêu cầu khác	- Có khả năng chịu áp lực và làm việc với cường độ cao - Có khả năng giao tiếp, tiếp khách và đi công tác
V. QUYỀN LỢI ĐƯỢC HƯỞNG:	
Mức lương	Thỏa thuận theo năng lực và kinh nghiệm
Quyền lợi	- BHXH, BHYT, BHTN theo quy định - Chế độ phúc lợi theo Quy định chung của Tập đoàn - BHSK nhân viên và người thân - Thưởng tháng lương 13, thưởng thâm niên, thưởng hiệu quả kinh doanh - Trợ cấp đi lại, ăn trưa, tặng ngày nghỉ phép, chính sách khuyến học - Tham gia các khóa đào tạo nội bộ nâng cao năng lực, và kỹ năng. - Môi trường làm việc cởi mở, sáng tạo, năng động, gắn kết.
VI. THÔNG TIN LIÊN HỆ:	
CÔNG TY CỔ PHẦN KIM LOẠI CÔNG NGHIỆP STAVIAN	
Trụ sở chính	: Tầng 6, Tòa nhà Imedia – 508 Trường Chinh – Phường Kim Liên – Hà Nội
Email	: tuyendung@stavianmetal.com
Website	: https://stavianmetal.com/
Liên hệ	: Vui lòng ghi rõ vị trí ứng tuyển trong tiêu đề email