

PHIẾU THÔNG TIN TUYỂN DỤNG

I. GIỚI THIỆU VỀ STAVIAN INDUSTRIAL METAL:

- Công ty Cổ phần Kim loại Công nghiệp Stavian (Stavian Industrial Metal.,JSC) được thành lập từ ngày 18/06/2021 với mục tiêu xây dựng một thị trường vật liệu kim loại công nghiệp sôi động, minh bạch và phát triển bền vững.
- Công ty Cổ phần Kim loại Công nghiệp Stavian tự hào là thành viên của Tập đoàn Stavian - Tập đoàn công nghiệp đa quốc gia quy mô lớn được thành lập từ năm 2009, với tầm nhìn phát triển bền vững, bảo vệ môi trường, có trách nhiệm cao với cộng đồng và trở thành doanh nghiệp nằm trong danh sách Fortune Global 500.
- Với lợi thế cạnh tranh bao gồm 4 mô hình kinh doanh toàn diện và chuỗi 15 giải pháp kinh doanh vượt trội được phát triển độc quyền, hệ thống văn phòng và kho bãi hiện đại tại Hà Nội, Hải Phòng, Thành phố Hồ Chí Minh kết hợp với mạng lưới phân phối nội địa lớn mạnh và đối tác uy tín toàn cầu kế thừa từ Tập đoàn Stavian, Công ty Stavian Industrial Metal đã và đang từng bước lớn mạnh, trở thành Công ty Thương mại Vật liệu kim loại công nghiệp quy mô lớn, không chỉ phục vụ cho hệ sinh thái của Tập đoàn Stavian mà còn đủ năng lực cung cấp nguyên liệu cho nhiều ngành công nghiệp quy mô lớn trong và ngoài nước, góp phần đưa các sản phẩm công nghiệp của Việt Nam vươn ra thế giới.

Stavian Industrial Metal đặt mục tiêu đến năm 2028, trở thành một trong 10 Công ty Thương mại Vật liệu kim loại công nghiệp lớn nhất Đông Nam Á.

- Website: <https://stavianmetal.com/>.

II. THÔNG TIN CHUNG VỀ VỊ TRÍ:

1. Vị trí cần tuyển: PP kinh doanh Thép	Số lượng cần tuyển: 01 người
2. Thuộc Phòng/Ban: Kinh doanh Thép	
3. Địa điểm làm việc: 508 Trường Chinh, Kim Liên, Đống Đa, HN	

III. MÔ TẢ CÔNG VIỆC (Phạm vi công việc đảm trách):

1. Lập kế hoạch và kiểm soát hiệu quả kinh doanh các sản phẩm của Công ty: Thép cán nóng, thép cán nguội,
2. Xác định và đề xuất chiến lược phát triển thị trường, khách hàng tiềm năng (có hướng dẫn)
3. Giới thiệu, chào bán sản phẩm của Công ty cho khách hàng, theo dõi, đàm phán và ký kết hợp đồng
4. Theo dõi và quản lý đơn hàng, quản lý thu hồi công nợ
5. Duy trì và phát triển mạng lưới mối quan hệ khách hàng
6. Cập nhật xu hướng thị trường liên quan đến các sản phẩm kim loại Công ty đang kinh doanh
7. Thực hiện báo cáo định kỳ các nhiệm vụ được giao
8. Các nhiệm vụ khác theo phân công của Trưởng Bộ phận.

IV. YÊU CẦU VỚI VỊ TRÍ CẦN TUYỂN:

Bằng cấp/Chứng chỉ	Tốt nghiệp đại học/ sau đại học chuyên ngành Kinh tế, Ngoại thương, Thương mại...
Ngoại ngữ	Ưu tiên Tiếng Anh giao tiếp
Chuyên môn/ Kiến thức	- Am hiểu về lĩnh vực Kim loại công nghiệp; - Am hiểu kiến thức Chuyên môn trong lĩnh vực phát triển kinh doanh và khai thác thị trường tiềm năng
Kinh nghiệm	- Ưu tiên các ứng viên đã có kinh nghiệm trong mảng thương mại kim loại công nghiệp

	- Có kinh nghiệm làm việc ở vị trí tương đương từ 2 năm trở lên
Kỹ năng mềm khác	- Kỹ năng đàm phán, giao tiếp tốt, phân tích tốt; - Kỹ năng làm việc nhóm, lập kế hoạch công việc; - Kỹ năng sử dụng các công cụ, phần mềm chuyên môn.
Tác phong	Chuyên nghiệp, nhanh nhẹn
Thời gian làm việc	Toàn thời gian. - 8h15 – 17h15 Từ Thứ 2 đến sáng Thứ 6 hàng tuần - 8h15 – 12h15 Thứ 7 (thời gian làm việc linh hoạt, có thể làm việc online tại nhà)
Yêu cầu khác	- Có khả năng chịu áp lực và làm việc với cường độ cao - Có khả năng giao tiếp, tiếp khách và đi công tác
V. QUYỀN LỢI ĐƯỢC HƯỞNG:	
Mức lương	Thỏa thuận theo năng lực và kinh nghiệm
Quyền lợi	- BHXH, BHYT, BHTN theo quy định - Chế độ phúc lợi theo Quy định chung của Tập đoàn - Nghỉ mát, hoạt động gắn kết, team building. - Tham gia các khóa đào tạo nội bộ nâng cao năng lực, và kỹ năng. - Môi trường làm việc cởi mở, sáng tạo, năng động, gắn kết.
VI. THÔNG TIN LIÊN HỆ:	
CÔNG TY CỔ PHẦN KIM LOẠI CÔNG NGHIỆP STAVIAN	
Trụ sở chính	: 508 Trường Chinh, Kim Liên, Đống Đa, HN
Email	: tuyendung@stavianmetal.com
Website	: https://stavianmetal.com/