

PHIẾU THÔNG TIN TUYỂN DỤNG

I. GIỚI THIỆU VỀ STAVIAN INDUSTRIAL METAL:

- Công ty Cổ phần Kim loại Công nghiệp Stavian (Stavian Industrial Metal.,JSC) được thành lập từ ngày 18/06/2021 với mục tiêu xây dựng một thị trường vật liệu kim loại công nghiệp sôi động, minh bạch và phát triển bền vững.
- Công ty Cổ phần Kim loại Công nghiệp Stavian tự hào là thành viên của Tập đoàn Stavian - Tập đoàn công nghiệp đa quốc gia quy mô lớn được thành lập từ năm 2009, với tầm nhìn phát triển bền vững, bảo vệ môi trường, có trách nhiệm cao với cộng đồng và trở thành doanh nghiệp nằm trong danh sách Fortune Global 500.
- Với lợi thế cạnh tranh bao gồm 4 mô hình kinh doanh toàn diện và chuỗi 23 giải pháp kinh doanh vượt trội được phát triển độc quyền, hệ thống văn phòng và kho bãi hiện đại tại Hà Nội, Hải Phòng, Thành phố Hồ Chí Minh kết hợp với mạng lưới phân phối nội địa lớn mạnh và đối tác uy tín toàn cầu kế thừa từ Tập đoàn Stavian, Công ty Stavian Industrial Metal đã và đang từng bước lớn mạnh, trở thành Công ty Thương mại và gia công Vật liệu kim loại công nghiệp quy mô lớn, không chỉ phục vụ cho hệ sinh thái của Tập đoàn Stavian mà còn đủ năng lực cung cấp nguyên liệu cho nhiều ngành công nghiệp quy mô lớn trong và ngoài nước, góp phần đưa các sản phẩm công nghiệp của Việt Nam vươn ra thế giới.

Stavian Industrial Metal đặt mục tiêu đến năm 2028, trở thành một trong 10 Công ty Thương mại Vật liệu kim loại công nghiệp lớn nhất Đông Nam Á.

- Website: <https://stavianmetal.com/>.

II. THÔNG TIN CHUNG VỀ VỊ TRÍ:

1. Vị trí cần tuyển: Trưởng phòng kinh doanh quốc tế	Số lượng cần tuyển: 01 người
2. Thuộc Phòng/Ban: Thương mại quốc tế 2	
3. Địa điểm làm việc: 508 Trường Chinh, Kim Liên, Hà Nội	

III. MÔ TẢ CÔNG VIỆC (Phạm vi công việc đảm trách):

- Lên kế hoạch đẩy mạnh sản phẩm theo các kênh, phân tích thị trường, xu hướng ngành nghề, đối thủ cạnh tranh,...theo chiến lược kinh doanh Công ty.
- Cập nhật thông tin thị trường Quốc tế, đưa ra các phân tích, tổng hợp dữ liệu, báo cáo, đánh giá đối với thị trường và khách hàng mục tiêu;
- Xây dựng chiến lược kinh doanh, mục tiêu, chỉ tiêu doanh thu, lợi nhuận và kế hoạch hành động cho hoạt động kinh doanh Quốc tế theo tháng/quý/năm. Chịu trách nhiệm trước BLĐ về doanh số của phòng kinh doanh quốc tế.
- Quản lý triển khai thị trường, hỗ trợ đội nhóm trong việc đàm phán chốt khách hàng và giải quyết các vướng mắc phát sinh trong quá trình thực hiện đơn hàng.
- Triển khai, giám sát các mục tiêu và kế hoạch kinh doanh. Đề xuất tham gia các chương trình triển lãm, hội chợ quốc tế phù hợp.
- Chịu trách nhiệm xây dựng quy trình làm việc, quy định, thủ tục và chính sách bán hàng trong quản lý hoạt động bán hàng
- Đào tạo, tuyển dụng, quản lý, điều hành các hoạt động của phòng.
- Xác định các rủi ro thường gặp trong hoạt động kinh doanh quốc tế và thiết lập các phương án kiểm soát rủi ro
- Đại diện hình ảnh cho công ty tại các thị trường quốc tế được giao. Đảm bảo uy tín quốc gia, thương hiệu công ty, và hiệu quả kinh doanh

10. Đưa ra các đề xuất cải tiến cho thị trường được giao để nâng cao hiệu quả kinh doanh

11. Thực hiện báo cáo định kỳ theo yêu cầu của Ban lãnh đạo. Các công việc khác theo sự ủy quyền hoặc chỉ đạo của Quản lý trực tiếp

IV. YÊU CẦU VỚI VỊ TRÍ CẦN TUYỂN:

Bằng cấp/Chứng chỉ	Tốt nghiệp ĐH trở lên chuyên ngành Ngoại thương/ Kinh doanh quốc tế/ Quản trị kinh doanh, ...
Giới tính	Nam/ nữ
Ngoại ngữ	Tiếng Anh thành thạo, thêm tiếng Trung hoặc ngoại ngữ khác là lợi thế.
Chuyên môn/ Kiến thức	- Am hiểu về lĩnh vực Kim loại. - Am hiểu về Chuyên môn trong lĩnh vực phát triển kinh doanh và khai thác thị trường quốc tế tiềm năng, hiểu về các điều kiện kinh doanh quốc tế.
Kinh nghiệm	- Ưu tiên các ứng viên đã có kinh nghiệm trong mảng kinh doanh xuất khẩu kim loại công nghiệp - Ưu tiên Có kinh nghiệm làm việc ở vị trí tương đương từ 5 năm.
Kỹ năng mềm khác	- Kỹ năng đàm phán, giao tiếp tốt, phân tích tốt; - Kỹ năng làm việc nhóm, lập kế hoạch công việc; - Kỹ năng sử dụng các công cụ, phần mềm chuyên môn.
Tác phong	Chuyên nghiệp, nhanh nhẹn, kỷ luật, chủ động, sáng tạo.
Thời gian làm việc	Toàn thời gian. - 8h15 – 17h15 Từ Thứ 2 đến sáng Thứ 6 hàng tuần - 8h15 – 12h15 Thứ 7 (thời gian làm việc linh hoạt, có thể làm việc online tại nhà)
Yêu cầu khác	- Có khả năng chịu áp lực và làm việc với cường độ cao - Có khả năng giao tiếp, tiếp khách và đi công tác

V. QUYỀN LỢI ĐƯỢC HƯỞNG:

Mức lương	Thỏa thuận theo năng lực và kinh nghiệm
Quyền lợi	- BHXH, BHYT, BHTN theo quy định - Chế độ phúc lợi theo Quy định chung của Tập đoàn - Nghỉ mát, hoạt động gắn kết, team building. - Tham gia các khóa đào tạo nội bộ nâng cao năng lực, và kỹ năng. - Môi trường làm việc cởi mở, sáng tạo, năng động, gắn kết.

VI. THÔNG TIN LIÊN HỆ:

CÔNG TY CỔ PHẦN KIM LOẠI CÔNG NGHIỆP STAVIAN

Trụ sở chính	: Tầng 6, Tòa nhà Imedia – 508 Trường Chinh – Kim Liên – Hà Nội
Email	: tuyendung@stavianmetal.com
Website	: https://stavianmetal.com/
Liên hệ	: